



125°
JUMBOSTAR
125

INSPIRED BY
THE EXPERIENCE.

Wylter Vetta 1896

KUNDE

Wylter Vetta Srl

BRANCHE

Einzelhandel Uhren

ANZAHL DER MITARBEITER

3

UMSATZ

130.000 Euro

WEBSITE

www.wyltervetta.com

ZUCCHETTI-LÖSUNG:

MagoCloud

ZUCCHETTI-PARTNER:

Technology Partners Italia

Technology Partners Italia wurde mit dem Ziel gegründet, komplette Unternehmensinformationssysteme durch Zucchetti-Lösungen und die Entwicklung von maßgeschneiderten Lösungen anzubieten.

Das Unternehmen bietet Softwarelösungen, Hardware und Dienstleistungen für alle Geschäftsanforderungen: Management- und ERP-Lösungen, Data Warehouse und Business Intelligence, Dokumentenmanagement und Ersatzspeicher, ICT-Projekte und Systemintegration, qualifizierte Unterstützung von der Installation bis zum After-Sales.

www.tp-italia.com



Die Zeit der Digitalisierung

Wylter Vetta Srl ist ein junges Unternehmen, das im Jahr 2021 gegründet wurde, um die gleichnamige Prestige-Uhrenmarke zu vermarkten. Die Notwendigkeit ergab sich aus der neuen Marktpositionierung. Der Uhrenhersteller hat nämlich den Wunsch geäußert, die Marke wieder in das mittlere bis obere Marktsegment zu bringen. Mit der neuen Ausrichtung auf eine bestimmte Zielgruppe ergab sich die Notwendigkeit, den Vertrieb weiter zu fokussieren und dabei die Qualität beizubehalten und eine Flächenabdeckung durch ausgewählte Verkaufsstellen anzustreben.

Seit 1923, dem Gründungsjahr von Wylter Vetta, sind die Swiss Made-Produktion und das italienische Unternehmen einzigartig. Das Image der Marke ist eng mit einem Patent verbunden, der Incaflex-Unruh, die in den 1930er Jahren die Branche revolutionierte und die Uhr dank der Widerstandsfähigkeit und Unzerbrechlichkeit des Wylter-Vetta-Mechanismus auch für den sportlichen Einsatz tauglich machte. Die Uhrenkollektion Wylter Vetta, die im Jahr 2021 das 125-jährige Jubiläum des Firmengründers Paul Wylter feiert, bringt das Beste aus italienischer Kreativität und schweizer Technologie zum Ausdruck. Die stilistische Inspiration stammt aus der Beobachtung der Umgebung der Marke und aus der Erfahrung der (fast) 100-jährigen Industriegeschichte der Marke; daher der Kommunikationsclaim Wylter Vetta: inspired by the experience.

ANFORDERUNGEN DES KUNDEN

Die Neugründung Wyler Vetta Srl ist das Ergebnis eines Projekts zur Neupositionierung der gleichnamigen Uhrenmarke und zur Konsolidierung ihres Vertriebsnetzes. Es werden also klare Erwartungen an sie gestellt, und die festgelegten Ziele sind das Ergebnis einer eingehenden Analyse. Die Entstehung des neuen Vertriebsmodells wurde durch die Identifizierung präziser Anforderungen und eine gezielte Suche auf dem IT-Markt nach Softwarelösungen ermöglicht, die für die Größe und den Zweck der Wyler Vetta Srl geeignet sind.

Insbesondere suchte das Unternehmen nach einem vielseitigen und „logischen“ Managementsystem, um die verschiedenen Aktivitäten eines wachsenden Start-ups zu verwalten.

PROJEKT

MagoCloud von Zucchetti hebt sich als cloudbasierte Lösung von den restlichen On-Premise ERP-Produkten auf dem Markt ab und erwies sich daher als ideal, um die Bedürfnisse von Wyler Vetta Srl abzubilden. Das ambitionierte Start Up suche nämlich nach einem effizienten, performanten, schnellen und vor allem sicheren System. Mit MagoCloud können Bereiche wie Buchhaltung, Vertrieb und Einkauf, Lager und Logistik sowie die Fertigung - sowohl intern als auch über Subunternehmer - leicht geführt und überwacht werden.

In diesem Fall erwies sich MagoCloud als ideale Komplettlösung, die alle nötigen Funktionalitäten und Tools liefert, um die Anforderungen von Wyler Vetta abzubilden.

MagoCloud wurde im Handumdrehen installiert und an die individuellen Bedürfnisse von Wyler Vetta angepasst.

Diese Personalisierung bildet kurzfristig die Basis für zukünftige Implementierungen und Modifikationen.

Tatsächlich ist das installierte System über eine Anbindungsstelle sogar schon bereit für eine Integration mit der e-Commerce-Lösung.

WARUM ZUCCHETTI?

Marcello Binda, CEO

„Der Vorteil, wenn man eine technologische Unterstützung wie MagoCloud an seiner Seite hat, ist, dass man alles in kürzester Zeit und mit einer sehr guten operativen Beratung bekommt.“

Die ausgewählten und verwendeten Produkte decken die verschiedenen Bedürfnisse des Unternehmens ab: von der elektronischen Rechnungsstellung bis zur Buchhaltung, vom Einkauf bis zur Lagerhaltung.“